

Executive and Expert Search



WILHELM

Phasenplan

Vorbereitung	Researchphase	Vorselektion	Präsentation	Abschluss	Follow-up
Kundenbriefing Erarbeitung Job-Spezifikation Festlegung Ziel- und Suchstrategie	Sourcing & Datenbank Identifikation & Direktansprache Erstellung Longlist	Strukturierte Interviews mit Kandidierenden Vertrauliche Kandidierenden-berichte Erstellung Shortlist	Begleitung Gespräche mit Kandidierenden beim Kunden Auswahl finale Kandidierende Assessments/Referenzen	Abschlussgespräch beim Kunden Unterstützung Vertragsverhandlungen Unterschrift Arbeitsvertrag	Qualitätsreview zum Suchprozess Feedbackgespräche mit Kundenseite und eingestellter Person während der ersten 6 - 12 Monate
Transparente Suchstrategie	Umfangreiche Marktansprache	Beurteilung qualifizierte Kandidierende	Selektion finale Kandidierende	Besetzung der Position	Unterstützung bei der Integration
Woche 1-2	Woche 3-5	Woche 6-7	Woche 8-10	Woche 11-12	laufend